

预测分析助您以更佳商务洞察
变革未来



The Best-Run Businesses Run SAP™



应对新现状

对于众多公司而言，海量数据既蕴含着大量前所未有的宝贵商机，同时又潜藏着重大风险。SAP 预测分析解决方案具备强大功能，可帮助贵公司实时做出明智决策，从而在这一新的现状中实现突围，确立自己的竞争优势。借助该解决方案，您将可以设计出复杂的预测模型，对来自内部和外部的数据进行可视化，并在整个生态系统中分享重要洞察。

预测分析并非一项新技术，它早在十几年前便已出现。然而，随着各种全新市场因素持续改变市场格局，该项技术终于迎来自己的春天。在数据量呈爆炸性增长的浪潮中，既有通常在企业内部生成的事务数据，也有由诸如社交媒体等外部来源生成的非结构化数据。面对这些

数据，公司需要能够从中获取最大的价值。内存计算技术的推出，显著降低了实时处理海量数据所需的时间和成本，让公司可以更快执行预测分析。与此同时，随着开源统计分析和数据挖掘语言“R”的快速增长，涌现出许多能够轻松进行多种分析工作的新一代数据科学家。



迎接全新预测分析方法

充分利用大数据分析

直观的建模和高级数据可视化

助力企业全体员工从预测性洞察中获益

绩效洞察和优化服务

迎接全新预测分析方法

SAP 推出了一整套集成的分析解决方案，旨在支持您通过组合使用 SAP® HANA 平台的强大处理能力与 SAP Predictive Analysis 软件的直观建模和高级数据可视化功能，在从数据库到决策的所有环节中，充分把握新现状中蕴含的宝贵商机。

SAP HANA 和 SAP Predictive Analysis 软件提供了多种原生算法，并集成了 R 语言，可在数据库中对广泛的数据集进行挖掘。它们将预测性洞察扩展至专用业务应用程序和商务智能内

容之中，并支持通过仪表盘、告警和移动设备进行交付，从而使得分析能力不再是专业数据科学家的特权，而同样可以为业务用户所用。

借助 SAP 解决方案，您将可以从海量的结构化和非结构化数据中挖掘出重要信息，并快速解决复杂难题，从而全面释放大数据的潜在价值。此外，SAP 解决方案还全面集成了 Hadoop，并内建有强大的文本分析能力，可支持您高效预处理数据，快速获取所需信息。

无论您是需要挖掘庞大的结构化数据还是非结构化数据，广泛的预测分析功能均可轻松满足您的需求。



迎接全新预测分析方法

充分利用大数据分析

直观的建模和高级数据可视化

助力企业全体员工从预测性洞察中获益

绩效洞察和优化服务

充分利用大数据分析

当前，企业数字信息的数量正在呈指数级增长，并推动了众多机会的涌现，让公司可以充分发挥其潜力，赢得竞争优势。SAP HANA 将内存计算分析的出色深度和快捷速度，以及原生预测性算法的强大功能，与 R 语言的广泛应用范围无缝结合在一起，从而可全面支持高级分析和预测性场景。

SAP HANA 的预测分析库包含多种强大的原生预测性算法，能够充分利用 SAP HANA 的强大功能和快捷速度进行数据库处理，以便更快获得洞察和加快实施速度。这些算法包含通用和专业算法，如 K-means、K 近邻、C4.5 决策

树、多元线性回归、ABC 分类法、以及加权计分表等。同时更多算法还在不断添加之中。

通过集成 R 语言，SAP HANA 提供了源自世界最重大开源项目的所有统计分析函数，可帮助公司实时解决各种关键业务难题。分析师和开发人员将能够轻松快速地在 SAP HANA 中使用和调用 R 函数，并在数秒内生成果，供建模和其它用途之用。此外，借助 SAP Data Services 软件中集成的 Hadoop，SAP HANA 还可支持数据的预处理，让您可以为特定场景灵活地选择何时、在哪里处理数据。



迎接全新预测分析方法

充分利用大数据分析

直观的建模和高级数据可视化

助力企业全体员工从预测性洞察中获益

绩效洞察和优化服务

直观的建模和高级数据可视化

SAP Predictive Analysis 为统计学家和数据科学家开展数据建模和高级数据可视化提供了一个直观、高效的环境。分析师可在拖放式图形界面中选择、准备和处理数据，并使用原生预测性算法和 R 语言的算法创建模型。而用户可以从效果美观且包含丰富洞察的高级可视化模型中获得重要知识。

SAP Predictive Analysis 集成了 SAP HANA 和 SAP BusinessObjects™ 商务智能 (BI) 解决方案，旨在全面释放大数据的价值，同时让广泛的业务用户从预测性洞察中获益。同时，您也可以选择不与其他 SAP 软件集成，而将其作为一款单独的软件进行部署，而仍能够访问 SAP HANA、SAP BusinessObjects BI 解决方案中的 Universe、SAP Sybase® IQ 服务器、Oracle、以及其他结构化和非结构化来源中的数据。

借助直观的预测建模和美观的数据可视化功能释放大数据价值，带来丰富商务洞察。



迎接全新预测分析方法

充分利用大数据分析

直观的建模和高级数据可视化

助力企业全体员工从预测性洞察中获益

绩效洞察和优化服务

助力企业全体员工从预测性洞察中获益

曾经，预测性洞察仅仅是统计学家和专业数据分析师的专利。现在，SAP Predictive Analysis 通过将预测功能扩展到业务应用程序、商务智能和协作环境、以及移动设备上，使得公司中的所有人员均能够从预测性洞察中获益。SAP 目前提供有多种包含 SAP HANA 和预测功能的业务线与行业特定应用程序。例如，电力公司可使用 SAP Smart Meter Analytics 软件确

定能耗模式，并进行客户细分。零售商可使用 SAP HANA 中的预测性算法深入分析各项产品对于实现公司目标的重要性，及其相关的财务收入，并查看商店业绩和开展 what-if 分析。销售团队可使用扩展至 SAP BusinessObjects BI 解决方案中的预测功能，生成最新的销售机会报表，向下钻取某个项目的情况和预测在某个财务期结束时的业绩。

让公司中的全体员工从预测性洞察中获益，不管是在业务应用程序、BI 解决方案、协作环境或移动设备上。



绩效洞察和优化服务

迎接全新预测分析方法

充分利用大数据分析

直观的建模和高级数据可视化

助力企业全体员工从预测性洞察中获益

绩效洞察和优化服务

企业高管需要能够可靠地预测未来需求、高效地评估可能的业务战略和经济地实施优化解决方案。而要出色地完成这些工作，关键在于有效地使用技术。SAP 提供的绩效和洞察优化咨询服务可帮助您将关注点从改善工作效率转移到提高绩效上来，同时将业务运营模式从“感知并响应”转变为“预测并行动”。

SAP 服务部门由一流的行业专家、资深数据科学家和经验丰富的技术专家组成，已成功地帮助多个行业的数百家公司开展了优化工作，如帮助零售公司优化客户细分，帮助电力公司优化负荷管理和定价模式，支持银行客户采用高级分析和预测服务，以及帮助离散制造业客户改进战略规划工作等。相比简单地应用通用规则、常用知识和假设条件的做法，我们的方法要更为有效。借助 SAP 的服务，您将可以掌握如何发现、评估和预测可能的业务情景。

SAP 绩效与洞察优化服务为零售商、电力公司和银行等企业提供了行业特定预测建模功能。



借助预测分析提升未来业务结果

借助预测分析提升未来业务结果

面对当今的市场格局，公司不能再将目光仅仅停留在提供最佳的产品或服务上。相反，要想取得成功，他们必须能够发现潜藏的客户、员工、供应商和合作伙伴趋势与洞察；预测其行为并采取前瞻性措施；同时支持员工做出明智的未来决策，以满足客户期望。此外，他们还需要能够创建出可提高市场份额和盈利能力的新产品与服务，建立并执行以客户为中心的战略，同时在最佳的时间，通过最佳的渠道向目标客户交付适当的产品。

借助 SAP 解决方案提供的强大预测分析功能，您将可以收获实时洞察，加深对客户行为的了解，加快客户响应速度并带来切实的业务价值，从而最终提高您的盈利能力。通过缩短将信息转变为洞察的时间，并借助这些洞察提高决策质量，SAP 客户已经从中收获了更高的盈利能力和快速增长等众多收益。还犹豫什么，赶快加入到他们的行列中吧！

“借助 [SAP HANA、R 和 Hadoop]，我们将基因组分析时间从几天缩短到短短 20 分钟。”

MITSUI KNOWLEDGE INDUSTRY 公司董事兼首席技术官 Yukihsa Kato





目标

解决方案

收益

快速浏览

总结

借助基于 SAP HANA® 平台的集成 SAP® 解决方案套件，业务用户、数据分析师和统计学家将通过使用强大的预测分析访问海量的结构化和非结构化数据，全面释放大数据的潜在价值，并支持员工快速解决复杂难题。

解决方案

- 包含数据库处理和“R”语言集成的大数据分析功能
- 直观的建模和高级数据可视化功能
- 向公司的全体员工提供预测分析功能

目标

- 充分利用正在改变市场格局和带来新商机的全新市场因素
- 全面释放来自结构化和非结构化来源的大数据的价值
- 通过使用内存计算处理技术，减少处理数据的时间和成本

收益

- 了解历史销售数据、成本和其他关键指标如何转化为未来业绩
- 将预测的结果和目标进行比较
- 发现客户满意度和员工流失的真正原因
- 显示新旧趋势对于收入的影响
- 从数据中找出交叉销售和升级销售机会
- 发现反常和群体现象以进行定向分析

更多信息

如欲了解更多详情，请立即致电联系您的 SAP 代表或访问我们的网站 www.sap.com/china

